

■ дата

Александр ГОЛИКОВ: «Нам самостоятельно удалось раскрутить высокотехнологичный бизнес, без копейки внешней помощи или халявной приватизации...»

В апреле компания АСКОН отмечает юбилей – два десятка лет работы на рынке ИТ. За это время компания стала признанным лидером рынка САПР России и других стран. О том, с чего все начиналось, через какие испытания пришлось пройти и что делать, когда не знаешь, что делать, наш корреспондент расспросила председателя совета директоров компании АСКОН Александра Голикова.

■ ИТС: Александр Владимирович, наверное, очень приятно осознавать, что дело, которое вы создали, выросло, окрепло и теперь отмечает 20-летний юбилей. В 1989 г. вы могли предположить такое?

– Сознать приятно. Но тогда, честно говоря, не думалось на 20-летнюю перспективу – просто было много энергии и желания сделать что-то самим, вырвавшись из-под государственной опеки. В стране был социализм, несмотря на перестройку, кажущийся незбытым. Только начиналось предпринимательство, масштаб грядущих изменений нашей жизни было трудно предположить. Поэтому был просто выплеск творческой энергии.

■ ИТС: Главные вехи двух десятилетий?

– Если говорить о стране применительно к промышленности, то это старт коммерческой деятельности (НТТМ, кооперативы), развал Союза (и промышленных связей вместе с ним), кризис 1998 г. Примерно так же распределились и этапы нашей работы: 1989–1991 гг. – становление, формирование структуры, открытие офиса в Москве, формирование дилерской сети. 1992–1996 гг. – жесткое выживание. 1997–1998 гг. – заметные улучшения после выстраивания новых промышленных цепочек.

После 1998 г. – импульс развития при ста-



бильном росте экономики России.

Сейчас вот новая веха образовалась в результате мирового кризиса, предстоит не один год работы в условиях стагнации экономики. Период будет болезненный, поскольку выросло поколение сотрудников, не прошедших кризисную школу 90-х и, соответственно, не знающих, что такое кризисы.

■ ИТС: Чем вы особенно гордитесь?

– Тем, что нам самостоятельно удалось раскрутить высокотехнологичный бизнес, без копейки внешней помощи или халявной приватизации не созданных тобой активов. Что удалось создать классную команду, разрабатывающую и продвигающую мощные отечественные программные продукты в области САПР. Мы и нам подобные многочисленные компании сформировали новую для страны отрасль – ИТ. Ну и, конечно, тем, что эта команда выстояла в непростое время перелома эпох.

■ ИТС: АСКОН сегодня – это..?

– ...650 высококлассных специалистов – разработчиков, аналитиков и экспертов, менеджеров, инженеров. Компания – лидер в области разработки САПР на террито-

рии СНГ, занимающая долю в 15–20% рынка и конкурирующая на нем на равных со всеми мировыми лидерами. Это наукоемкие продукты в области проектирования, выпуска проектно-конструкторской документации и управления инженерными данными, используемые 6000 предприятий и организаций СНГ.

■ ИТС: Что лежит в основе философии компании?

– Нормальный патриотизм, желание жить в стране, в которой разрабатываются сложные наукоемкие продукты мирового класса, а не только качаются нефть с газом, хотя против этого мы ничего не имеем.

■ ИТС: Если бы вы узнали, что сейчас какие-то молодые ребята, специалисты, размышляют над идеей создания своего программного продукта, с чего бы вы им порекомендовали начинать свой бизнес, каких ошибок стараться избегать?

– Начинать с продукта, искать и реализовывать свои собственные идеи. Это самое сложное и определяющее дальнейшую деятельность. Не стремиться к быстрым деньгам, думать над стратегическими долгосрочными перспектива-

ми. Верить в собственные силы и «наплевать на авторитеты». Миллиарды долларов глобальных игроков, конечно, важны, но важнее всего новые идеи, креатив и энергия созидания нового. В соединении с мобильностью это мощная сила.

■ ИТС: Вы себя полностью посвятили компании АСКОН, не жалеете об этом?

– Все себя чему-то посвящали – кто политике, кто торговле турецкими шмотками, кто родному заводу. Сфера ИТ увлекательна, динамична, дает достаточно быструю отдачу. Ну а область САПР дала к тому же специфический круг рабочего общения – с инженерами, конструкторами-проектировщиками, технологами, т. е. с инженерной интеллигенцией. Мы сами вышли из этой среды, этих людей всегда очень уважали и искренне хотим быть им полезными своими продуктами.

■ ИТС: Трудно находить новые цели в работе?

– Целей у нас много, с ними проблем нет. Труднее с ресурсами, в первую очередь с кадрами. За кризисные годы кадровый потенциал страны заметно снизился, потеряны многие отрасли и прекрасные кадры, накопленные поколениями советских инженеров. Правда, строительной отрасли это касается меньше, она, наоборот, достаточно бурно развивалась.

■ ИТС: Есть ли у вас какой-либо афоризм, фраза, которая вам нравится?

Мне нравится закон спецназа: «Идти до конца!» и фраза Верещагина из кинофильма «Белое солнце пустыни»: «Я мзду не беру, мне за державу обидно».

■ ИТС: Что вы делаете, когда не знаете, что делать?

– Думаю, ишу решение проблемы. Дома в таких случаях играю на гитаре.

Беседовала
Юлия Владимирова

■ конференция

ВСТРЕЧА ЛИДЕРОВ ИТ-ИНДУСТРИИ

В апреле в Подмоскowie прошла ежегодная конференция «IT-Summit. Встреча лидеров индустрии», собравшая руководителей и владельцев ведущих российских и зарубежных ИТ-компаний, работающих в России. Главной ее темой стало обсуждение состояния и перспектив экономики. Деловую часть открыл министр связи и массовых коммуникаций РФ Игорь Щеголев. Он назвал высокотехнологичные решения «мостиком через кризис». Г-н Щеголев заявил, что министерство готово стать агентом ИТ-компаний в госсекторе, и также сообщил, что в правительство РФ направлен ряд предложений по снижению налоговых и административных нагрузок на ИТ-бизнес.

■ конкурс

«МАЙКРОСОФТ-БИЗНЕС-СТАРТ-2009» ПРОФИНАНСИРУЕТ 41 СТАРТАП

Компания Microsoft вместе с фондом содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере подвели итоги программы «Майкрософт-Бизнес-Старт 2009» для начинающих предпринимателей. Среди более чем 40 проектов-победителей были названы электронные книги на базе Windows CE, библиотека искусственного интеллекта для системы программирования роботов Robotics Studio и др. Выбранные компании получают до 6 млн руб. сроком на три года.

■ представительство

STONESOFT В РОССИИ

Несмотря на кризис, компания – разработчик решений для безопасности StoneSoft объявила об открытии российского представительства в Москве. Директором по развитию бизнеса в России назначен Михаил Романов. Компания собирается поставлять на российский рынок решения по комплексной защите информации StoneGate, включающие в себя полностью интегрированные и использующие единые средства управления межсетевой экран, средства VPN/SSL VPN, систему предотвращения сетевых атак и средства мониторинга всей сетевой инфраструктуры.

■ учебные центры

ZyXEL ПРОДОЛЖАЕТ ОТКРЫВАТЬ УЧЕБНЫЕ ЦЕНТРЫ

Компания ZyXEL объявила об открытии еще двух авторизованных учебных центров на базе российских вузов. Один из них организован в Сибирском государственном университете телекоммуникаций и информатики, другой – в Региональном открытом социальном институте, что в Курске. Новые учебные площадки (как и уже работающие в Москве, Санкт-Петербурге и Екатеринбурге) оснащены сетевым оборудованием, которое будет использоваться для проведения сертифицированных курсов.

■ доклад

«АЛТИУС СОФТ» НА КОНФЕРЕНЦИИ «СТРОИТЕЛЬСТВО – ФОРМИРОВАНИЕ СРЕДЫ ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ»

«Отличия управленческого и бухгалтерского учета. Практические аспекты автоматизации деятельности предприятия на примере программного решения «АЛТИУС – Управление строительством» – с докладом на эту тему выступил заместитель гендиректора «АЛТИУС СОФТ» Андрей Подвезко на XII Международной межвузовской конференции «Строительство – формирование среды жизнедеятельности», которую организовал Московский государственный строительный университет. По словам Андрея Подвезко, целью участия в конференции была возможность представить многолетний опыт компании в области практической автоматизации бизнеса строительных предприятий и разработки инновационных программных решений, а также получить новую информацию о строительной отрасли, подкрепленную научными обоснованиями.

По материалам altius.ru, cnews.ru, hardnsoft.ru, zyxel.ru, it-summit.ru