



Настроение белых ночей

15-й форум «Белые ночи САПР» объединил опыт настоящего с планами на будущее

В Петергофе 29-30 мая состоялся 15-й форум «Белые ночи САПР», который собрал более 200 участников из 50 городов России, стран

ных инженеров и технологов, ИТ-директоров, начальников отделов — было деловым на 100%. С утра и до вечера в трех залах

ВТО открывает инженерные гранцы. Чтобы сохранить и усилить свои позиции на рынке, нам всем нужно изменить отношение к ре-

требованиями своих заказчиков и создавать конкурентоспособные продукты».

Если в предыдущие годы главный акцент «Белых ночей САПР» был сделан на возможностях программных продуктов, то на этот раз большое внимание уделялось методологии: новой методике нисходящего проектирования в КОМПАС-3D, технологии интеллектуального проектирования MinD, методике планирования и управления проектной деятельностью в ЛОЦМАН:ПГС и другим ноу-хау АСКОН. Ведь, как считают в компании, именно методология плюс инструмент дает резерв повышения эффективности работы.

Поэтому АСКОН познакомил гостей «Белых ночей САПР» с самыми важными технологическими трендами, которым следует компания, и со своими последними



Участники форума «Белые ночи САПР» 2012

СНГ и даже Великобритании. Но это лишь цифры и факты, а главное — настроение...

Форум «Белые ночи САПР» уже давно вышел за границы тематики САПР, ведь здесь обсуждают инженерные бизнес-процессы и всё, что связано с автоматизацией инженерной деятельности. Однако название форума неизменно: за 15 лет оно стало для друзей АСКОН символом профессиональных встреч.

Итак, настроение у участников форума — руководителей, глав-

непрерывно шел обмен опытом, задавались вопросы докладчикам, возникали импровизированные дискуссии, велись переговоры, тестились новинки, обсуждались тенденции ИТ-рынка.

«На протяжении уже многих лет мы традиционно рассматриваем на форуме вопросы, которые интересуют наших заказчиков, обсуждаем решения, которые помогают работать более эффективно. Но сегодня мы подошли к новому этапу, когда приоритет в программе мероприятия отдан именно вам. 22 доклада от предприятий — такого в истории форума еще не было! — приветствовал участников на открытии форума генеральный директор АСКОН Максим Богданов. — Ваш ценный опыт, его распространение и популяризация — это то лучшее, что мы, как организаторы, можем дать всем, кто впервые приехал на форум либо пошел к вопросам комплексной автоматизации. В последние 20 лет АСКОН конкурирует с ведущими мировыми разработчиками, но и вы, наши пользователи, точно так же конкурируете в глобальном мире. Вступление России в

результатам своей работы. И мы и вы должны научиться работать с



Заместитель генерального директора ООО «Озна-Менеджмент» Александр Поярков и директор по маркетингу АСКОН Дмитрий Оснач



Стенд партнера форума — компании Cybercom



Максим Богданов

Стенд партнера форума — компании Cybercom

«САПР и графика»: Максим, в который раз проходит форум «Белые ночи»?

Максим Богданов: Официально — в 15-й, хотя я могу поручиться за 16 раз. Но если в 1997 году форум уже проходил, причем явно не впервые, то, следовательно, он был даже больше, чем 16 раз — ведь компании АСКОН уже 23 года.



Максим Богданов,
генеральный директор АСКОН

СГ: Перерывы в проведении форума были?

М.Б.: Перерыва не было с 1997 года, и лишь единственный раз в 1998 году мероприятие было камерным — возможно, перед кризисом уже что-то витало в воздухе.

СГ: В этом году очень много докладчиков от предприятий. Я не припомню ничего подобного, хотя посетил уже более 12 форумов «Белые ночи САПР».

М.Б.: Да, действительно, в этом году у нас 22 доклада от предприятий. Причем мы не побуждали пользователей. Наоборот, инициатива шла от них. Учитывая еще доклады от АСКОН, от наших партнеров, всего в программу включено более 30 выступлений.

СГ: Теперь вопрос по поводу собственного геометрического ядра АСКОН С3Д. Продукт уже выведен на рынок, пользуется спросом?

М.Б.: Как мы говорили на открытии форума, сейчас проходит стадия поле-

вых исследований, когда работаешь над реальными задачами, но при этом занимаешься совершенствованием продукта. И только потом его можно будет запустить в коммерческую эксплуатацию. На этой стадии для любой компании-разработчика характерна гибкость, и мы тоже готовы к разным схемам сотрудничества. Здесь важно определить правильное предложение рынку, чтобы оно соответствовало потребностям и ожиданиям потенциальных покупателей и партнеров.

СГ: Компания АСКОН традиционно не занимается разработкой САМ/САЕ, предпочитая сотрудничество с партнерами. Какова ситуация сегодня?

М.Б.: В принципе, ничего не изменилось, мы и сейчас предлагаем решения, которые предоставляют наши технологические партнеры.

СГ: Основным вашим партнером в области САЕ является компания НТЦ «АПМ»?

М.Б.: В настоящий момент да. В свое время НТЦ «АПМ» больше всех вложился в интеграцию с КОМПАС-3Д. Однако если кто-то проявит интерес, то мы открыты для сотрудничества.

СГ: Как распространяется продукт АРМ FEM от НТЦ «АПМ»?

М.Б.: Система прочностного анализа АРМ FEM предлагается вместе с нашими решениями. Более того, она поставляется на нашем ключе защиты, поэтому ничем не отличается от продуктов, разработанных нами. Методологически АРМ FEM действительно правильно встроен в КОМПАС-3Д, за что огромное спасибо коллегам по цеху.

СГ: Что касается САМ, то у вас появился новый партнер — компания Delcam?

М.Б.: Недавно мы начали совместную работу с одним из мировых лидеров в САМ-отрасли — английской фирмой Delcam. Они долго запрягали, но потом очень быстро поехали. В итоге через короткое время появился новый продукт — Delcam for КОМПАС-3Д.

СГ: Пользуется ли он популярностью?

М.Б.: Компания Delcam обладает собственной очень хорошей дистрибуторской сетью для распространения данного решения, поэтому не пользуется нашей сетью. Совместное решение — это дополнительный бонус как для них, так и для нас, еще одна точка входа на предприятие: там, где есть КОМПАС-3Д, они показывают свои верительные грамоты, а мы, со своей стороны, предлагаем продукты линейки Delcam. Это несколько иное сотрудничество, не-

жели с НТЦ «АПМ», который создал продукт и отдал его нам для распространения.

СГ: В последнее время компании мас-сово ведут разработку продуктов для «облаков». Как у вас обстоят дела с этим модным трендом?

М.Б.: Мы КОМПАС-3Д для «облаков» не разрабатывали. Наш SaaS-проект с компанией Cloud4Business не предполагал доработки базового продукта. Что такое «облачное» развертывание? Это предоставление уже имеющегося программного обеспечения как услуги, то есть без изменения продукта. Мы просто развернули КОМПАС-3Д на сервере и обеспечивали к нему доступ. Сегодня работы по проекту cloud4business временно приостановлены, он не имеет продолжения. Но, безусловно, свою роль проект всё же сыграл: мы получили опыт формирования «облачной» модели работы и учли его в наших новых разработках.

СГ: Кстати, в прошлом году директор по стратегическому развитию АСКОН Евгений Бахин говорил, что ожидается выход какого-то нового продукта для автомобильной отрасли...

М.Б.: Наверное, Евгений сказал, что такой продукт есть, а я добавил, что он слишком локальный, чтобы о нем распространяться. Сейчас мы о нем публично заявили. Называется он QiBox — комплексное решение для управления подготовкой производства автокомпонентов. Разработано оно в Тольятти, то есть там, где сконцентрирована половина отечественного автопрома. QiBox завязан на управление качеством и позволяет гармонизировать цикл подготовки производства по выпуску автокомпонентов и собственно автомобиля. Решение уже поставляется, не менее четырех предприятий его внедряют.

СГ: Когда появится новая версия КОМПАС-3Д?

М.Б.: На Форуме «Белые ночи САПР» мы как раз анонсируем выход новой, 14-й версии КОМПАС-3Д, поставки которой запланированы на конец года.

СГ: То есть она выйдет в декабре 2012 года?

М.Б.: Чтобы выполнить взятые на себя обязательства по одному из контрактов, мы несколько сместили цикл и таким образом гармонизировали выполнение проекта и выпуск новой версии.

СГ: Что вы можете сказать по поводу системы ГОЛЬФСТРИМ?

М.Б.: Сегодня мы будем представлять и эту новинку. Выход системы на рынок запланирован на сентябрь.

разработками, которые выйдут на рынок в ближайшее время. Внимание аудитории было привлечено к анонсу следующей версии КОМПАС-3Д V14, показу системы автоматизированного управления производством ГОЛЬФСТРИМ, мобильной версии ЛОЦМАН:ПГС для платформ Android и iOS, новинкам комплекса решений АСКОН для машиностроения и встроенным

технологиям коллективного сквозного проектирования на основе систем ЛОЦМАН:PLM, КОМПАС-3Д и ВЕРТИКАЛЬ.

Слово практикам

Участники форума охотно делились опытом и практикой автоматизации инженерной деятельности со сцены, в перерывах, в ходе дискуссий. Возможность

получить информацию из первых уст, пожалуй, стала важнейшей особенностью «Белых ночей САПР» 2012.

Юлия Кононова, начальник технического бюро автоматизированной разработки технологической документации ОАО «Уральский завод гражданской авиации»:

«На форуме я рассказываю о

предприятиях автоматизация разработки техдокументации, позволяющая оптимизировать работу технologа. Но мне и самой интересно узнать о реальных проектах внедрения систем от коллег. Когда об автоматизации говорит ИТ-компания — это один ракурс, а когда о своем опыте, набитых шишках и о том, на какие подводные камни пришлось наткнуться,



«САПР и графика»: Александр Владимирович, все-таки поясните по поводу форума «Белые ночи САПР». Мы так и не пришли к общему мнению, в который раз он проводится.

Александр Голиков: Форумы организуются много лет. Сначала это были простые сапровские форумы, потом появилось название «Белые ночи САПР». Так что точно не скажу, в который раз мы проводим форум именно под этим названием, но ориентировочно первый форум состоялся в 1994 или 1995 году.



Александр Голиков, председатель Совета директоров АСКОН

СГ: Интересно, что из года в год в программе «Белых ночей» всё больше докладов об опыте внедрения. То есть, в принципе, вы собираете людей не столько с целью показать новинки, сколько для того, чтобы они друг на друга посмотрели и приняли какие-то решения?

А.Г.: Я думаю, это объясняется просто. Когда демонстрируются возможности инструментальной системы, например КОМПАС-3D, человек в основном видит ее функциональные возможности. Сейчас речь идет уже о комплексных решениях, результатах выполнения конкретных проектов. Здесь людям важнее не функциональность системы или комплекса в целом, хотя, безусловно, этому тоже уделяется внимание, а информация о реализации конкретных проектов, в которых очень много специфики, зависящей от отрасли, типа предприятия и решаемых задач. Именно этот опыт внедрения, построения реального комплекса на предприятии с учетом всех технических и организационных сложностей, трансформация определенных процессов интереснее всего. Участникам форума предоставляется возможность познакомиться с таким опытом. На нынешнем форуме, если я не ошибаюсь, 22 доклада от пользователей о реальных проектах. Это максимальная ценность форума, потому что участники,

прослушав доклады, налаживают горизонтальные связи, знакомятся в неформальной обстановке, обмениваются телефонами. Формируется своего рода клуб по интересам, и это здорово.

СГ: Клуб любителей КОМПАС-3D?

А.Г.: Нет, по сути дела это некая среда, внутри которой люди при возникновении вопросов знают, к кому могут обратиться за помощью и спросить: а у вас как было, сталкивались ли вы с этими трудностями, как вы их преодолевали?

Я думаю, это бесценный опыт. Причем в каждом из представленных на форуме проектов участвовал человек, который был его «мотором», двигателем на предприятии. Чтобы внедрить на предприятии что-либо новое с учетом реальной обстановки, нужно приложить огромные усилия. И так везде, поскольку уклад любого предприятия приходится изменять, преодолевать сопротивление людей, которые недостаточно мотивированы и считают, что их заставляют выполнять лишнюю работу.

Любой участник форума, прослушав доклад и увидев, что именно люди сделали на своем предприятии, может пообщаться с ними и решить многие свои вопросы. На наш взгляд, это действительно очень ценно.

СГ: В свое время на вопрос, будете ли вы продвигаться на Запад, вы ответили: а зачем нам это — нам и здесь хорошо. А сегодня компания АСКОН открыла офис в Германии.

А.Г.: Да, это так. Данным вопросом мы занялись года два или три назад. Но потом случился кризис, и мы не успели сформировать полноценное представительство. Сейчас у нас есть структура АСКОН, которая занимается внешними рынками. Они сформировали партнерскую сеть, а мы из Питера помогали им в работе, включая техническую поддержку, консультации, ответы на любые вопросы. Но, конечно, специфика работы на удаленных рынках вряд ли подразумевает оказание на месте поддержки на локальном языке. И вот к концу 2011 года мы создали структуру, в которой есть директор представительства, менеджер партнерской сети и инженер по обучению и технической поддержке. То есть это уже полноценная команда, которая охватывает всю немецкоговорящую зону: Германию, Швейцарию и Австрию.

СГ: КОМПАС-3D уже локализован на немецкий язык?

А.Г.: Да, у нас есть английская и немецкая версии.

СГ: Планируете ли покорение восточных рынков?

А.Г.: Были разные стратегии, лично меня привлекает Китай своим масштабом рынка. Но Китай, как говорят коллеги, которые там выстраивали работу, очень сложный рынок: по менталитету, по каким-то нюансам, бизнес-особенностям. Помимо этого там очень высокий уровень пират-

ства, и, в отличие от Европы, необходимо держать ситуацию под 100-процентным контролем. Если не ошибаюсь, «Лаборатория Касперского» начала работать в Китае и через какое-то время обнаружила антивирус на своем движке, сделанный уже в Китае. Ну и, конечно, двигаться во всех направлениях нам сложно из-за финансовых и управлений ресурсов. Именно поэтому мы решили начать с Европы и только потом идти дальше, уже учитывая опыт работы на европейском рынке.

СГ: В этом году должна выйти новая версия КОМПАС-3D. Что в ней будет революционно нового?

А.Г.: Я не наблюдала на рынке САПР «революций», это рынок довольно стабильный, функциональность трехмерного моделирования уже неплохо разработана. Поэтому нельзя сказать, что в новой версии будет что-то принципиально иное. Идет планомерная работа по наращиванию возможностей, развитию и созданию новых приложений и библиотек, улучшается старый функционал.

СГ: Что вы думаете о новых трендах в ИТ-отрасли, в частности об «облаках»?

А.Г.: Да, действительно, все изменения на ИТ-рынке связаны сейчас с Интернетом и «облаками». Однако они мало касаются сапровской тематики, которая требует очень серьезных вычислительных ресурсов, и я думаю, что пока развитие этих трендов в нашей сфере — дело весьма отдаленного будущего, особенно в России. Здесь довольно слабая инфраструктура, нет скоростного Интернета, да что там — на большей части страны нет и стабильного Интернета с более-менее приемлемой скоростью, которая позволяет проводить аудио- и видеоконференции, поэтому о чем тут говорить? Как работать, нам ясно, но я думаю, что у нас еще лет десять такие технологии пользоваться спросом не будут.

СГ: Недавно компания АСКОН анонсировала КОМПАС-3D Home. Расскажите о нем подробнее.

А.Г.: КОМПАС-3D Home — это версия для частного домашнего применения, для любителей и студентов.

СГ: А как же проблема пиратства? Что мешает поставить такую версию и работать на ней?

А.Г.: Поставить можно и пиратскую версию. КОМПАС-3D Home, как и пиратская версия, не дает права коммерческого использования системы, поэтому это будет нелицензионное применение нашего продукта.

СГ: Почему вы продвигаете этот продукт через каналы «1С», а не через свои?

А.Г.: КОМПАС-3D Home — решение для массового рынка, поэтому оно распространяется по другим каналам, через магазины.

СГ: В следующем году облака разгортят на все три дня форума?

А.Г.: Это же Питер — погода изменчивая, но мы постараемся!

рассказывают специалисты промышленных предприятий — это полезно вдвое. С программны-

ми продуктами компании АСКОН я знакома давно, знаю их с разных сторон. И в моем докладе тоже

есть пункт о проблемах, с которыми мы сталкиваемся. Думаю, многим это интересно».

Борис Славин, начальник отдела ИТ ОАО «Казанское ОКБ «Союз»:

ПО ПЫСТАВОЧНЫМ ПАВИЛЬОНАМ



Пленарная часть форума



Юлия Кононова

«На форум меня привела жаждка познания. То, что я могу узнать в своем городе, — это в общем-то маловато. Сейчас у нас на предприятии активно работает КОМПАС-3D в составе конструкторско-технологических служб, используется ВЕРТИКАЛЬ. В будущем мы планируем внедрять и ГОЛЬФСТРИМ, и ЛОЦМАН:PLM,



Борис Славин

поэтому хочется получить объемные знания на перспективу, понять, где мы сейчас находимся, какие сложности нас ожидают, как избежать многих ошибок. Для нас особенно важен опыт коллег, их рекомендации, наработки АСКОН».



Сертай Карменов во время интервью

«САПР и графика»: Олег Александрович, что для вас значит «Белые ночи САПР»?

Олег Бесов: Я впервые на этом форуме, хотя на других мероприятиях компании

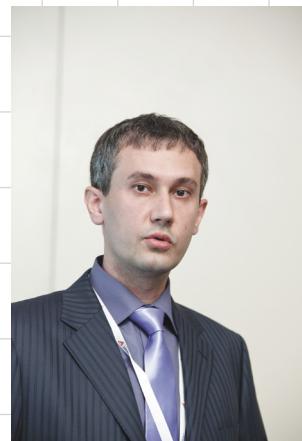


Олег Бесов, ведущий инженер ООО «Пожарные системы»

АСКОН бывал неоднократно. Сюда поехал практически по собственной инициативе, мне просто нужно общение и с компанией АСКОН, и с пользователями — вообще с людьми, которые порой знают больше меня, и мне интересно с ними общаться. Знаний надо набираться.

СГ: Что можете сказать о результатах форума? Появились ли какие-то интересные идеи и т.п.?

О.Б.: Прежде всего заинтересовалася методика нисходящего проектирования, к которой мы шли через 2D, а тут нам предложили напрямую решать всё это в системе КОМПАС-3D. Сразу скажу, возникло очень много вопросов, которые я задал соответствующим специалистам. С чем-то согласен, с чем-то нет. Самое главное — начался диалог, и я этим очень доволен.



Кирилл Мукалин

Сертай Карменов, начальник ПКО ОАО «Орскнефтеоргсинтез»:

«На «Белые ночи САПР» я принял впервые, но раньше принимал

активное участие во внедрении на нашем предприятии системы КОМПАС-3D. На Южном Урале я практически первопроходец в этом плане: ко мне даже приезжали учиться, мы сообщали свои желания разработчикам системы, и АСКОН их учитывал. Еще одним важным шагом было внедрение в «Орскнефтеоргсинтез» системы ЛОЦМАН:PLM. Тогда очень многие предприятия ухватились за наш опыт, к нам приезжали даже из стран ближнего зарубежья — знакомились, отмечали, насколько удобно это программное решение. Конечно, я вижу узкие места и хотел бы обсудить их с разработчиками. Например, попробовать сделать ЛОЦМАН:PLM более наглядным, прозрачным именно для руководителей».



Гостеприимный Петергоф



Кирилл Мукалин, заместитель начальника ПКО ОАО «КуйбышевАЗот»:

«Я участвую в форуме впервые, приехал сюда, чтобы доложить о результатах внедрения системы управления документацией в нашем ПКО на базе ЛОЦМАН:PLM. Подразделение, в котором я работаю, практически полностью построено на применении программных продуктов АСКОН, на них завязано всё: 100 рабочих мест КОМПАС-3D и столько же ЛОЦМАН:PLM. А здесь я познакомился с коллегами — оказывается, в Тольятти работает несколько организаций, занимающихся чем-то подобным тому, что делает «КуйбышевАЗот». Однако подходы к решению задач у нас разные, и мы обменялись опытом. Так что теперь возникающие проблемы будем решать не только сами и силами АСКОН, но и с помощью коллег с других предприятий. Для меня это главное. Ведь у всех есть узкие места в организации работы, трудности одни и те же. Общие проблемы — планирование

«САПР и графика»: Владимир Алексеевич, как давно вы дружите с КОМПАС-3D?

Владимир Воронцов: Систему КОМПАС-3D мы приоб-



Владимир Воронцов, главный конструктор, ОАО «Ульяновский механический завод»

рели три года назад. Сейчас она стоит в наших конструкторских подразделениях, при помощи этого ПО мы решают

ем довольно сложные задачи. Например, пришлось перенести наше основное изделие с гусеничного шасси на колесное. Внедрение продукта компании АСКОН позволило нам смоделировать большую сборочную единицу, соответственно откомпоновать изделие и, получив его 3D-модель, согласовать ее с производителями шасси. В результате мы можем констатировать: работа проведена очень удачно, машина уже собрана, все замечания по конструкции устранены, и мы готовы поставить эту технику.

СГ: Как я понял, вы на форуме уже в третий раз? Как вы оцениваете это мероприятие, полезно ли оно для вас?

В.В.: Да. В том, что оно полезно, нет никаких сомнений. Впервые мы приехали сюда с главным технологом и руководителем нашего управления по информационным технологиям. Тогда мы выбирали, на какую систему ориентироваться,

и рассматривали несколько продуктов. Сделав их сравнительный анализ, мы поняли, что в принципе они находятся на одинаковом уровне. Одна система имеет недостатки, которые устранены в другой, и наоборот. Однако, побывав на форуме и увидев, насколько профессиональна команда АСКОН, мы учили, что это к тому же отечественный производитель, и приняли решение внедрять ПО группы компаний АСКОН.

СГ: С конструкторской частью всё понятно, а технологическая часть проектирования в чем выполняется?

В.В.: КОМПАС-3D позволяет нам с самого начала проводить конструкторскую разработку, и мы надеемся, что в ближайшее время у нас будет электронный архив документов. Главный технолог сейчас работает над тем, чтобы в имеющемся ПО появилась и технологическая часть.

проектной деятельности, определение трудозатрат, параметры эффективности. Другой вопрос: в ка-

ком виде осуществлять обмен информацией? Необходимо иметь некий механизм, который бы по-

зволял постоянно, в реальном времени наблюдать текущую ситуацию». ◉